



## OFFRE D'EMPLOI



### TECHNICO-COMMERCIAL(E) marché professionnel H/F

6/01/2015

Région PACA

CDI

#### Finalité :

Véritable ambassadeur de la marque, sous la responsabilité du Chef de Marché Professionnel, vous développez le chiffre d'affaires de votre secteur à travers une clientèle existante à fidéliser, et réalisez une prospection active de nouveaux clients spécialistes, généralistes.

#### Missions :

- Réaliser les objectifs de ventes quantitatives et qualitatives
- Animer la relation clients, établir vos rapports de visite, pratiquer une veille concurrentielle active
- Assurer auprès des revendeurs de votre secteur un rôle de conseil par la formation aux produits, la gestion des commandes...
- Garantir le déploiement merchandising dans le cadre de la politique commerciale de l'entreprise
- Contribuer à l'élaboration des prévisions de ventes de votre secteur et à l'organisation des formations détaillants et à la préparation de salons
- Veiller aux retards de paiement des clients de votre secteur
- Rendre-compte à votre manager et mettre à jour le logiciel de CRM\*

#### Profil recherché :

- Double compétence commerciale et attrait à l'aspect technique des produits
- Connaissance du marché professionnel (industrie, bâtiment, ...)
- Connaissance des EPI\* particulièrement liés à la verticalité
- Formation Bac + 2 Commerce et/ou expérience de 4 ans minimum
- Connaissance du réseau de distribution
- Aptitude aux activités en hauteur (escalade, travaux sur corde...)

Customer Relationship Management

\*Equipements de protection individuelle

#### Candidature :

Pour postuler, envoyez votre candidature : [recrutement@petzl.com](mailto:recrutement@petzl.com)